



CURSO
**CÓMO
CONSEGUIR
Y GESTIONAR
MÁS PRIMERAS
VISITAS**

[+] OBJETIVOS

A lo largo del curso se profundizará en cómo **gestionar de forma correcta todo el proceso de venta**, tanto de primeras visitas como de revisiones.

Para ello, se analizarán los distintos aspectos propios de dicho proceso, buscando una gestión comercial óptima, con el objetivo de **aumentar la aceptación** de los planes de tratamiento, sin perder por ello el sello de **máxima calidad asistencial**

*Cuando alguien ama
lo que hace,
se nota.
Cuando no amas
lo que haces
se nota aún más*





DIRIGIDO A



Por el contenido y temática del curso, se trata de una formación **orientada a Propietarios** de Clínica Dental.

Recomendamos que vengan **acompañados** de la/s persona/s que compongan el **equipo comercial**.

(Ejemplo: Propietario + Odontólogo de 1ª visita;
Propietario + Auxiliar Ventas; Propietario +
Odontólogo de 1ª visita + Auxiliar Ventas).

*Pregúntate,
si lo que estás haciendo hoy
te llevará a donde
quieres estar mañana*

-Walt Disney



PROGRAMA

Módulo I

La Venta De Servicios Odontológicos

- 1.1. - Protocolo de ventas
- 1.2. - Método VP20 de venta
- 1.3. - Neurociencia y neuroventa
- 1.4. - La psicología del consumidor

Módulo II

Técnicas De Venta En Tratamientos Dentales

- 2.1. - Técnica AIDDAS
- 2.2. - Los espacios y la proxémica
- 2.3. - Tratamiento de las objeciones
- 2.4. - Proceso y rescate de tratamientos

Módulo III

Customer Experience

- 3.1. - Pruebas de ventas
- 3.2. - Marketing sensorial
- 3.3. - Customer management relationship
- 3.4. - Business intelligence

Módulo IV

Business Case

- 4.1. - Análisis de casos reales
- 4.2. - Role Playing



MATERIAL DIDÁCTICO

Manual para cada asistente en formato digital.

Diplomas acreditativos de asistencia y aprovechamiento.



Se triunfa con lo que se aprende

-Coco Chanel

✉ formacion@vp20.com



91 446 56 55 | 91 755 55 05



vp20.com

Servicios Profesionales
de Coaching acreditados
nivel PLATINO



Síguenos en:

 @VPVeinteConsultores

 @VP20Consultores

 @vp20consultores

 **VPveinte**
CONSULTORES